

## **Field Manager Belgique + Luxembourg**

### **Introduction de la société**

Patch Pharma, actif en Belgique et au Grand-Duché du Luxembourg, est spécialisé dans la vente et le marketing de produits pharmaceutiques et parapharmaceutiques en pharmacie.

Fondée en 1997, nous sommes aujourd'hui une société en pleine croissance dans un secteur où la qualité et l'efficacité sont primordiales.

Notre culture d'entreprise jeune et dynamique est caractérisée par l'ambition de nos collaborateurs qui ont une passion pour la vente et les relations professionnelles.

### **Description de la fonction**

En raison de notre croissance nous recherchons un Field Manager.

- En tant que Field Manager chez Patch Pharma, vous serez responsable de deux équipes de représentants pharmaceutique. Votre champ d'application est la prise en charge des délégués en Belgique. Dans ce rôle, vous rapportez au Business Unit Manager. Vous êtes responsable, avec vos équipes de vente, de la réalisation d'un certain revenu de gammes spécifiques de produits.
- En tant que coach, vous serez responsable, avec vos équipes, de réaliser les objectifs convenus: vous coachez, stimulez et entraînez vos équipes tout en respectant les lignes directrices du Patch Pharma. Vous coachez sur la connaissance des produits et des techniques de vente. Vous apportez un aide à vos collaborateurs tout en développer leurs compétences professionnelles par des actions ciblées.
- Vous encouragez vos collaborateurs dans le meilleur de leurs capacités et prenez des initiatives pour promouvoir l'esprit d'équipe. Vous prévoyez également une intégration rapide et efficace des nouveaux engagés dans l'équipe.
- Vous préparer les réunions de vente, ainsi que le lancement des nouveaux produits. Vous participez à la formation de nouveaux employés.
- Vous appuyer la stratégie de commercialisation mis en œuvre par une attention particulière de votre équipe et d'encourager vos collaborateurs à travers des actions adaptées à leurs objectifs individuels.

### **Votre profil**

- Vous avez une formation supérieure
- Vous avez une expérience réussie dans un rôle de ventes dans le secteur pharmaceutique, dont les trois ans comme manager.
- Vous êtes parfaitement bilingue (FR/NL), à la fois écrite et parlée.
- Vous avez une forte capacité à analyser les chiffres et autres informations
- Vous avez des compétences d'encadrement d'excellente qualité et êtes un bon communicateur capable de motiver une équipe de vente
- Vous êtes focalisés résultats et centrée sur le client
- Vous êtes flexible et prêt au changement (la Belgique est votre domaine)

### **Notre offre**

Patch Pharma vous donne l'opportunité de développer vos compétences par le biais de formations et coachings individuels. Vous aurez l'occasion de devenir expert dans votre gamme de produits. Par ailleurs, notre croissance offrira des possibilités d'évolution multiples à celui qui fait ses preuves.

Nous offrons un package salarial compétitif avec une section bonus importante. Une variété de formations sur mesure vous permettra de vous épanouir professionnellement.

Relevez-vous le défi ?

Envoyez votre CV et lettre de candidature à l'adresse suivante :

SA Patch Pharma  
Attn Sissy GEORGES  
HR Manager  
Rue du Bosquet 23  
1400 Nivelles  
E-mail : [human.resources@patchpharma.com](mailto:human.resources@patchpharma.com)  
[www.patchpharma.com](http://www.patchpharma.com)